

《新年度に向けての企画》

中堅社員のレベルアップに経営コンサルタント活用！



* 毎月2万円で、毎月社員研修と経営相談ができる！

こんな声を聞きます。

経営コンサルタントって、本当に役に立つの？

経営コンサルタントの報酬って、よく分かんないし、高いんじゃないの？

一度相談すると、あれもやろう、これもやろうって、うるさいんじゃないの？

このような心配をなくし、次の内容で毎月の社員研修と経営相談の顧問契約をしませんか。

対象：自分も社員も伸ばしたい個人あるいは中小規模法人の経営者（スモールビジネスで頑張っている方） 限定5社！

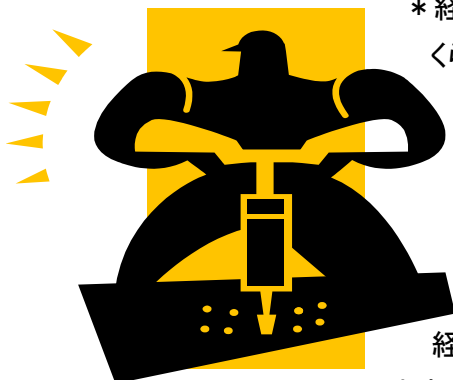
内容：経営の悩み事、困りごとなどもろもろの相談と、年10回の社員研修を行います。

なお、研修の対象社員は12名以内を予定します。研修会場は依頼企業側の責任でご用意下さい。人数分の研修資料は吉見事務所で準備します。吉見の専門以外の内容は、除外させていただきます。

【進行予定・研修内容のサンプル】

1回目	経営者からのヒヤリングと研修内容の立案(初回の社員研修はありません)
2回目	リーダーの役割
3回目	業務改善の着眼点
4回目	改善目標の設定の仕方
5回目	部下育成のための面接(ペアミーティング)の仕方
6回目	朝礼から始まる改善活動
7回目	グループミーティングの進め方
8回目	日報の活かし方
9回目	後始末の仕方(P-D-C-Aのまわし方)
10回目	自己改善・自己成長の基本
11回目	リーダーに必要な管理会計情報
12回目	経営者と1年間の総括

* 研修のテーマは、事前に協議させていただきます。



* 経営コンサルタントの吉見が、毎月依頼企業を訪問し、1時間くらいの社員研修と、終了後経営相談を申し受けます。経営相談については、その都度経営コンサルタントの吉見が回答します。

追加資料が必要な場合、吉見事務所が保有するものは、ご活用いただけるように提供致します。

経営相談は、訪問日に限らず、その都度電子メールでも対応します。

* 経営相談を研修日ではなく別の日に、経営コンサルタントの吉見事務所で行うこともできます。

吉見事務所の事務所在地: 札幌市中央区北 9 条西 24 丁目 1-15-307

期間: 契約日から 1 年間。

報酬: 毎月2万円(消費税は別途) 札幌市内・苫小牧市内が対象(当月分の当月払い)

* 札幌市内・苫小牧市内以外の地域に、吉見コンサルタントの訪問が必要な場合は、旅費・日当分を別途請求させていただきます。

* これは新年度にむけての企画ですので、平成24年3月31日を締切とさせていただきます。

お問い合わせは、メール(postmaster@mc-yoshimi.com)またはお電話(011-631-3600)で吉見事務所へお願い致します。

創造経営コンサルタント
吉見一伸事務所